

Suite de la page 94

1 technicien de maintenance) a lancé, en 2007, 4 chariots élévateurs diesel D7 d'une capacité nominale de 1,5 à 3 tonnes. Son produit phare reste le 45DS-7 (chariot élévateur diesel 45t).

Jungheinrich France

Cette société a réalisé 251 M€ en 2007, dont 137 M€ de machines vendues, 21,6 M€ en location longue durée et 69,2 M€ en service. L'entreprise a vendu 9.274 chariots en 2007, dont 1.402 chariots élévateurs frontaux. Elle compte 13 agences et 900 collaborateurs en France, dont 470 techniciens. Son Best Seller 2007 est le EJE C20, un transpalette électrique à levée auxiliaire. A signaler également le lancement d'une gamme thermique gaz/diesel 2,5 à 3,5 t.

Nissan Forklift France

Cette filiale du groupe Renault-Nissan a réalisé un C.A. de 73 M€ (hors réseau). La société a vendu 3.661 machines dont 1.585 en thermique et 2.076 en électrique. Elle compte 35 concessionnaires et 18 agents. Avec sa gestion électronique embarquée, le TX - 3 roues électrique 568 a connu un grand succès en 2007. Le constructeur a également lancé le TX électrique 3 roues, le BX électrique 4 roues et le DX thermique gaz/diesel. Son réseau de concessionnaires comprend 942 personnes dont 720 techniciens.

OMG France

Avec un C.A. global de 5,3 M€, OMG a vendu 420 chariots dont 180 thermiques et 240 électriques. L'entreprise s'appuie sur un réseau de 29 concessionnaires. Les chariots électriques asynchrones 75 ont été les plus vendus. OMG qui a signé un partenariat avec le constructeur



TCM a également lancé en 2007 les chariots Ergos III, Micros, Focus et Liftos. OMG met l'accent sur la fiabilité et la robustesse de ses produits.

OM Pimespo

Avec 800 unités vendues, cette autre filiale du groupe Kion a réalisé environ 9 M€ de C.A. en France. Elle compte une quarantaine de concessionnaires et 210 techniciens de maintenance. Parmi les nouveautés lancées en 2007, citons le XE-13-20 ac (chariot électrique), le XNac (magasinage tri-directionnel), le XD/G 15-20 (chariot thermique), le TL 16-20ac (transpalette électrique). OM Pimespo fait état d'une croissance de plus de 30 %.

Still

Cette filiale du groupe Kion a vendu 7.850 chariots neufs et a réalisé 299 M€ de C.A. en 2007. Avec 1.782 exemplaires vendus, le RX20 est incontestablement son produit vedette. Still compte 1.000 collaborateurs en France dont 450 techniciens de maintenance. De nombreuses nouveautés en 2007 : le FM-X à mât rétractable, le frontal électrique RX60 2,5t à 3,5t, le gerbeur électrique double niveau à conducteur porté EXD-S, le gerbeur à conducteur assis FV-X. A noter que Still dispose d'un logiciel d'analyse de coût (StillReport) pour optimiser la gestion des parcs. 6.500 chariots seraient déjà gérés avec ce système.

Yale

Cette société appartient au groupe NMHG. Elle compte 7 collaborateurs et 18 concessionnaires en France. Ses meilleures ventes concernent les thermiques 1,8 à 3 t. Yale a également lancé en 2007 des 6 et 7 tonnes thermiques et une gamme de nouveaux transpalettes. ♦